

## Zamówienia publiczne dla Wykonawców - jak składać oferty i ubiegać się o zamówienia zgodnie z ustawą Prawo zamówień publicznych

### Miejsce

Warszawa / lub ONLINE

### Termin

2023-11-06 - 2023-11-07

Masz pytania odnośnie tego szkolenia? Skontaktuj się z nami: **22 / 845 52 53**, [szkolenia@jgt.pl](mailto:szkolenia@jgt.pl)

Więcej informacji na temat szkolenia znajdziesz również tutaj:

<http://www.jgt.pl/szkolenia,nowa-ustawa-prawo-zamowien-publicznych-dla-wykonawcow-zwz.html>

---

## OPIS SZKOLENIA

2-dniowe praktyczne warsztaty dla wykonawców obejmują zagadnienia związane z uczestnictwem wykonawców w procedurach o udzielenie zamówienia publicznego, szczególnie dotyczą zasad przygotowania i skutecznego złożenia oferty przetargowej.

### Cele szkolenia:

- Przedstawienie w sposób praktyczny przepisów związanych z przygotowaniem i złożeniem oferty przetargowej,
- Omówienie definicji, mechanizmów oraz trybów stosowania nowej ustawy Prawo zamówień publicznych z 11 września 2019r. w ujęciu praktycznym.

### Korzyści z udziału w szkoleniu:

- Uzyskanie wiedzy i podniesienie kompetencji pracowników w zakresie stosowania przepisów ustawy Prawo zamówień publicznych w procesach ofertowania,
- Rozwinięcie umiejętności korzystania ze środków ochrony prawnej jak odwołania czy skargi do sądów,
- Zwiększenie szans na uzyskanie zamówienia w reżimie nowej ustawy Prawo zamówień publicznych,
- Przygotowanie do praktycznego stosowania przepisów, by **zapewnić sprawność i płynność w działaniu firmy w obszarze związanym z uzyskiwaniem zamówień.**

### Adresaci szkolenia:

Szkolenie dedykowane jest wykonawcom ubiegającym się o uzyskanie zamówienia publicznego w procesach zakupowych realizowanych na podstawie ustawy z 11 września 2019r. Prawo zamówień publicznych, o wartości poniżej oraz powyżej progów unijnych.

### Metody prowadzenia zajęć:

Elementy wykładu, dyskusja, analiza dokumentów, orzecznictwo, ćwiczenia.

**Szkolenia realizujemy w formie online, hybrydowej lub stacjonarnej.** Niezależnie od formy realizacji - zajęcia odbywają się w sposób interaktywny, z możliwością zadawania pytań, wyjaśnienia wątpliwości, prowadzenia dyskusji i omówienia z trenerem przykładów z własnej praktyki. Nie nagrywamy szkoleń. Pomagamy w kwestiach technicznych.

---

## PROGRAM

1. Ustawa Prawo zamówień publicznych i akty prawne towarzyszące:
  - podstawowe pojęcia i definicje.

2. Pozyskiwanie informacji o zamówieniach publicznych:
  - publikatory urzędowe,
  - baza konkurencyjności,
  - protokół postępowania.
  
3. Wstępne konsultacje rynkowe według ustawy Pzp.
  
4. Opis przedmiotu zamówienia wg. Nowej ustawy Pzp:
  - opis przedmiotu zamówienia i pojęcie równoważności,
  - opis przedmiotu zamówienia i normy PN/EN,
  - orzecznictwo KIO i równoważność w opisie przedmiotu zamówienia.
  
5. Kryteria kwalifikacji wykonawców:
  - warunki przedmiotowe i dokumenty potwierdzające spełnianie warunków – przedmiotowe środki dowodowe,
  - etykiety jako przedmiotowe środki dowodowe,
  - warunki podmiotowe,
  - przesłanki wykluczenia z postępowania podstawowe i fakultatywne,
  - dokumenty składane przez wykonawców na potwierdzenie braku podstaw wykluczenia z postępowania – podmiotowe środki dowodowe,
  - wykluczenie wykonawców – przepisy sankcyjne.
  
6. Skuteczne przygotowanie oferty:
  - analiza SWZ – ćwiczenia,
  - forma oferty,
  - wymagania dotyczące konsorcjum,
  - wymagania dotyczące podmiotów trzecich,
  - rola podwykonawstwa,
  - wadium w ofercie – analiza dokumentów.
  
7. Złożenie oferty przetargowej:
  - awaria platformy zakupowej i złożenie oferty,
  - wycofanie oferty,
  - otwarcie ofert.
  
8. Ocena złożonej oferty:
  - wezwanie do wyjaśnień treści oferty,
  - wezwanie do wyrażenia zgody na przedłużenie TZO,
  - wezwanie do wyrażenia zgody na wybór oferty po TZO,
  - badanie rażąco niskiej ceny,
  - poprawienie omyłek,

- tajemnica przedsiębiorstwa - ocena, uzasadnienie.
9. Odrzucenie oferty w postępowaniu.
10. Unieważnienie postępowania i skutki.
11. Umowa o zamówienie publiczne według nowej ustawy Pzp:
- klauzule abuzywne,
  - prawo opcji,
  - zmiana treści umowy,
  - analiza treści umowy.
12. Środki ochrony prawnej:
- odwołanie,
  - skarga,
  - przygotowanie odwołania do KIO.
13. Tryby udzielania zamówień o wartości powyżej progów unijnych.
14. Dyskusja, case study, odpowiedzi na pytania, wyjaśnianie wątpliwości, konsultacje indywidualnych przypadków.
- 

## WYKŁADOWCA

Ekspert związany z rynkiem zamówień publicznych od ponad 21 lat.

Posiada bogate doświadczenie zdobyte w trakcie obsługi podmiotów zarówno ze strony zamawiających jak i wykonawców, w tym w zakresie reprezentowania wykonawców przed KIO. Prowadzi autorskie szkolenia i warsztaty z zamówień publicznych skierowane do przedstawicieli zamawiających jak i wykonawców. Wykładowca na studiach podyplomowych kilku uczelni wyższych. Prelegent ogólnopolskich konferencji poświęconych tematyce zamówień publicznych. Autor i współautor licznych publikacji z zakresu zamówień publicznych. Członek Polskiego Związku Rzecznawców Zamówień Publicznych.

---

## CENA

**1290,00 zł + 23% VAT = 1586,70 zł brutto**

**1290,00 zł + VAT zw = 1290,00 zł brutto** - w przypadku, gdy udział w szkoleniu jest finansowany co najmniej w 70% ze środków publicznych.

Przy zgłoszeniu więcej niż 1 osoby - RABAT 5% dla każdego uczestnika.

## SKOLENIE ONLINE:

Cena obejmuje: udział w zajęciach dla 1 osoby, materiały szkoleniowe w wersji elektronicznej, certyfikat ukończenia szkolenia, zapewnienie platformy szkoleniowej i dostępu do szkolenia w czasie rzeczywistym, test połączenia, pomoc techniczną w razie potrzeby.

**SZKOLENIE STACJONARNE:**

Cena obejmuje: udział w zajęciach dla 1 osoby, materiały szkoleniowe, serwis kawowy, lunch, certyfikat ukończenia szkolenia.

Cena szkolenia nie obejmuje noclegu.