

Umowy na rynku energetycznym - rodzaje umów, praktyczna analiza kluczowych postanowień i wskazówki negocjacyjne

Miejsce	Termin
ONLINE (hybrydowo)	2026-06-18 - 2026-06-19
Warszawa (hybrydowo)	2026-06-18 - 2026-06-19

Masz pytania odnośnie tego szkolenia? Skontaktuj się z nami: **22 / 845 52 53**, szkolenia@jgt.pl

Więcej informacji na temat szkolenia znajdziesz również tutaj:

<https://www.jgt.pl/szkolenia.umowy-na-rynku-energetycznym-uee.html>

OPIS SZKOLENIA

Szkolenie pozwala pozyskać kompleksową wiedzę na temat umów zawieranych na rynku energii elektrycznej, **zarówno z perspektywy wytwórców energii z OZE, przedsiębiorstw energetycznych, jak i odbiorców końcowych.**

Szkolenie kładzie nacisk na **aspekty praktyczne konstruowania, negocjowania i zawierania umów na rynku energii**, poprzez omawianie m.in. odpowiedniej alokacji ryzyk w umowach, sposobów należytego zabezpieczenia wykonania umowy czy analizę najpopularniejszych klauzul cenowych.

Cel szkolenia:

Celem szkolenia jest kompleksowe zapoznanie uczestników z rodzajami umów funkcjonujących na rynku energii elektrycznej, ich specyfiką, a także praktycznymi aspektami ich przygotowania, negocjowania i realizacji.

Korzyści dla uczestników z udziału w szkoleniu:

Uczestnicy dowiedzą się m.in.:

- jaka jest specyfika umów zawieranych na rynku energetycznym,
- jakie umowy są niezbędne w celu realizacji inwestycji OZE,
- jakie są kluczowe ryzyka dla poszczególnych stron kontraktów w różnych rodzajach umów,
- jak należy zabezpieczyć poszczególne strony kontraktów,
- jakie obligatoryjne elementy należy zawrzeć w umowach mając na uwadze Prawo energetyczne,
- z czym wiąże się sprzedaż energii do konsumenta.

Adresaci szkolenia:

- Inwestorzy na rynku OZE oraz wytwórcy energii z OZE
- Odbiorcy końcowi energii elektrycznej
- Spółki obrotu energią elektryczną
- Banki finansujące inwestycje OZE
- Pracownicy działów zakupowych
- Przedstawiciele i pracownicy organów administracji publicznej i jednostek samorządu terytorialnego
- Doradcy prawni i konsultanci biznesowi
- Wszystkie osoby zainteresowane zdobyciem kompleksowej wiedzy na temat umów na rynku energii elektrycznej

Metody szkoleniowe:

Szkolenie prowadzone w formie interaktywnego wykładu z licznymi przykładami praktycznymi i omawianiem konkretnych postanowień umownych z przykładowych umów, zwracając uwagę na typowe problemy negocjacyjne i kwestie sporne między stronami umowy. Pytania uczestników oraz zagadnienia problemowe są omawiane na bieżąco, co stwarza pole do dyskusji i wymiany doświadczeń uczestników.

Szkolenia realizujemy w formie online, hybrydowej lub stacjonarnej. Niezależnie od formy realizacji - zajęcia odbywają się w sposób interaktywny, z możliwością zadawania pytań, wyjaśnienia wątpliwości, prowadzenia dyskusji i omówienia z trenerem przykładów z własnej praktyki. Nie nagrywamy szkoleń. Pomagamy w kwestiach technicznych.

Zobacz, co uczestnicy docenili w tym szkoleniu

Gotowość prowadzącego na odpowiedź na wszelkie zagadnienia, przystępny sposób prowadzenia.

PROGRAM

1. Charakterystyka sektora energetycznego i specyfika umów na rynku energetycznym

- Struktura rynku energii w Polsce
- Kluczowi uczestnicy rynku i ich role
- Ramy prawne rynku energii i ich wpływ na zawierane umowy
- Uprawnienia Prezesa URE w sprawach dotyczących odmowy zawarcia poszczególnych umów na rynku energetycznym

2. Zasady ogólne zawierania umów cywilnoprawnych

- Tryby zawarcia umowy
- Zasada swobody umów
- Wykładnia oświadczeń woli
- Konstrukcja umów i typowe postanowienia umowne

3. Umowy niezbędne do realizacji i funkcjonowania inwestycji OZE

- Umowa dzierżawy nieruchomości
- Umowa o przyłączenie do sieci
- Porozumienie w sprawie współdzielenia infrastruktury przyłączeniowej (cable pooling)
- Umowa EPC (Engineering, Procurement, Construction)
- Umowy na dostawy komponentów
- Umowa BoP (Balance of Plant)
- Umowa O&M (Operation & Maintenance)
- Umowa o świadczenie usług przesyłania lub dystrybucji energii elektrycznej
- Umowa sprzedaży energii elektrycznej z instalacji OZE (PPA) do spółki obrotu
- Umowa sprzedaży energii elektrycznej do odbiorcy końcowego za pomocą linii bezpośredniej

- Umowa dzierżawy instalacji OZE (umowy on-site)
- Umowy cPPA z odbiorcą końcowym w różnych modelach (VPPA, sleeved PPA, etc.)
- Umowa o świadczenie usług bilansowania handlowego

4. Umowy w działalności przedsiębiorstw energetycznych

- Generalna Umowa Dystrybucyjna
- Umowy sprzedaży energii elektrycznej między spółkami obrotu (w tym umowy w standardzie EFET)
- Umowy partnerskiego handlu energią (peer-to-peer) i pośredniczenie w takim handlu
- Umowa agregacji

5. Umowy zawierane przez odbiorców końcowych

- Umowy związane ze współpracą z siecią elektroenergetyczną (umowa o przyłączenie do sieci, umowa o świadczenie usług przesyłania lub dystrybucji)
- Umowa sprzedaży energii elektrycznej do odbiorcy końcowego (w tym specyfika klienta biznesowego oraz gospodarstw domowych)
- Umowa kompleksowa (w tym prosumencka)
- Umowa sprzedaży z ceną dynamiczną
- Umowa sprzedaży rezerwowej

6. Specyfika umów zawieranych z konsumentami

- Wzorce umowne i umowy adhezyjne
- Ustawowe prawa konsumenta
- Przykłady niedozwolonych postanowień umownych we wzorcach umów zawieranych na rynku energetycznym

7. Pytania, dyskusja, omawianie wątpliwości

MIEJSCE

Forma realizacji szkolenia wskazana jest **na górze strony**, bezpośrednio pod terminem szkolenia. Szkolenie może być realizowane:

- **ONLINE**
- **stacjonarnie** (w sali szkoleniowej)
- **lub hybrydowo** (jednocześnie w sali szkoleniowej i ONLINE).

W Warszawie nasze szkolenia odbywają się w **Centrum Szkoleniowym Golden Floor**, w dwóch lokalizacjach, obie w samym centrum Warszawy, z dogodnym dojazdem komunikacją publiczną, w bliskiej odległości od dworca PKP Warszawa Centralna i Warszawa Zachodnia:

- w budynku Atlas Tower, Aleje Jerozolimskie 123a (przy Placu Zawiszy)
- w budynku, w którym mieści się Hotel Presidential (naprzeciwko Dworca Centralnego), Al. Jerozolimskie 65/79, wejście przez Centrum LIM

Informację o miejscu szkolenia wysyłamy wraz z potwierdzeniem realizacji szkolenia.

SZKOLENIE ONLINE:

Każdy uczestnik łączy się ze swojego miejsca pracy / zamieszkania. Wymagania: komputer / tablet z dostępem do Internetu, wyposażony w mikrofon, opcjonalnie słuchawki. **Link dostępowy do szkolenia dostarczymy z wyprzedzeniem 1-dniowym.**

WIELE SZKOLEŃ REALIZUJEMY HYBRYDOWO, by umożliwić Państwu wybór dogodnej formy udziału w szkoleniu. Część uczestników jest w sali szkoleniowej, a część osób łączy się ze szkoleniem zdalnie. Niezależnie od formy udziału w szkoleniu, zajęcia odbywają się w sposób interaktywny, z możliwością zadawania pytań, wyjaśnienia wątpliwości, prowadzenia dyskusji i omówienia z trenerem przykładów z własnej praktyki.

WYKŁADOWCA

Radca prawny, ekspertka w zakresie prawa energetycznego i OZE, posiadająca wieloletnie doświadczenie w obsłudze prawnej podmiotów działających na rynku energii elektrycznej, gazu i ciepła.

W swojej codziennej praktyce:

- doradza inwestorom realizującym projekty OZE i kogeneracyjne,
- sporządza i negocjuje umowy zawierane na rynku energetycznym,
- reprezentuje klientów w sporach regulacyjnych.

Przeprowadziła szereg szkoleń w obszarze szeroko pojętego prawa energetycznego i prawa odnawialnych źródeł energii. Wykładowczyni na studiach podyplomowych z zakresu energetyki odnawialnej. Współautorka komentarza do ustawy o efektywności energetycznej oraz autorka wielu publikacji branżowych.

CENA

Cena szkolenia podana jest **na górze strony**, obok terminu szkolenia i przycisku ZAPISZ SIĘ. **Dla szkoleń hybrydowych** (realizowanych jednocześnie w sali szkoleniowej i ONLINE) - **cena szkolenia różni się w zależności od formy udziału w szkoleniu.**

UDZIAŁ W FORMIE ONLINE:

Cena obejmuje: uczestnictwo w szkoleniu dla 1 osoby, materiały szkoleniowe w wersji elektronicznej, certyfikat ukończenia szkolenia (wystawiany pod warunkiem obecności na co najmniej 80% zajęć), zapewnienie platformy szkoleniowej i dostępu do szkolenia w czasie rzeczywistym, test połączenia, pomoc techniczną w razie potrzeby.

UDZIAŁ W FORMIE STACJONARNEJ:

Cena obejmuje: uczestnictwo w szkoleniu dla 1 osoby, materiały szkoleniowe, serwis kawowy, lunch, certyfikat ukończenia szkolenia (wystawiany pod warunkiem obecności na co najmniej 80% zajęć).

Ważne informacje:

- Do podanej ceny netto doliczany jest podatek VAT w wysokości 23%. W przypadku, gdy udział w szkoleniu jest finansowany co najmniej w 70% ze środków publicznych, szkolenie podlega zwolnieniu z VAT.

- Przy zgłoszeniu więcej niż 1 osoby - RABAT 5% dla każdego uczestnika.
 - Cena szkolenia nie obejmuje noclegu. Osoby zainteresowane noclegiem mogą skorzystać z naszej pomocy przy dokonaniu rezerwacji, poniżej informacje o dostępnych możliwościach.
 - SPOSÓB PŁATNOŚCI: Płatność może być dokonana po zrealizowanej usłudze, gdy zgłaszającym jest instytucja publiczna, a także w przypadku innych zgłaszających, o ile taka forma płatności zostanie zaakceptowana przez organizatora. Organizator akceptuje wydłużone terminy płatności. **Prosimy o wskazanie preferowanej formy płatności na formularzu zgłoszeniowym.**
 - Szczegółowe informacje na temat zasad realizacji usługi znajdują się w **Regulaminie**
-